



Направления роста облачных услуг в России

Роберт Фариш

Вице-президент IDC, Россия / СНГ

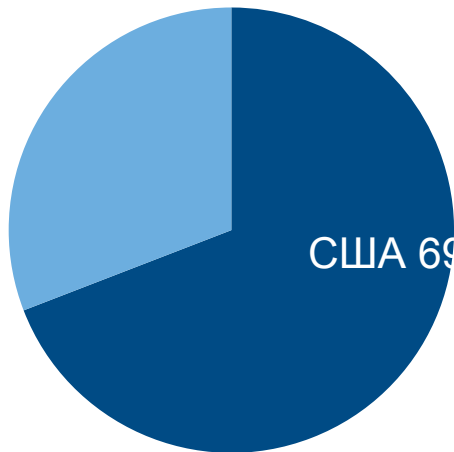
Москва, 17 апреля 2013 г.

Содержание

- Как меняется мир
- Почему IDC полагает, что облачные услуги особенно привлекательны для сектора малых и средних предприятий в России
- Какие рабочие нагрузки переходят сейчас в облако

США доминируют на мировом рынке публичных облачных услуг

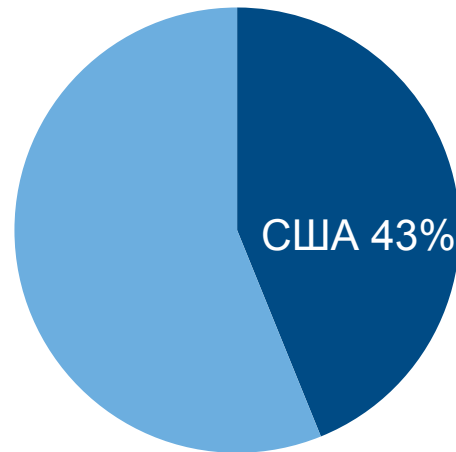
2009



16,6 млрд. долларов
Россия 0,03%

Но доля
снижается

2016



98,4 млрд. долларов
Россия 0,13%

Российский рынок публичных облачных услуг

Объем продаж услуг (млн. долларов)	2012	CAGR
	44	38%

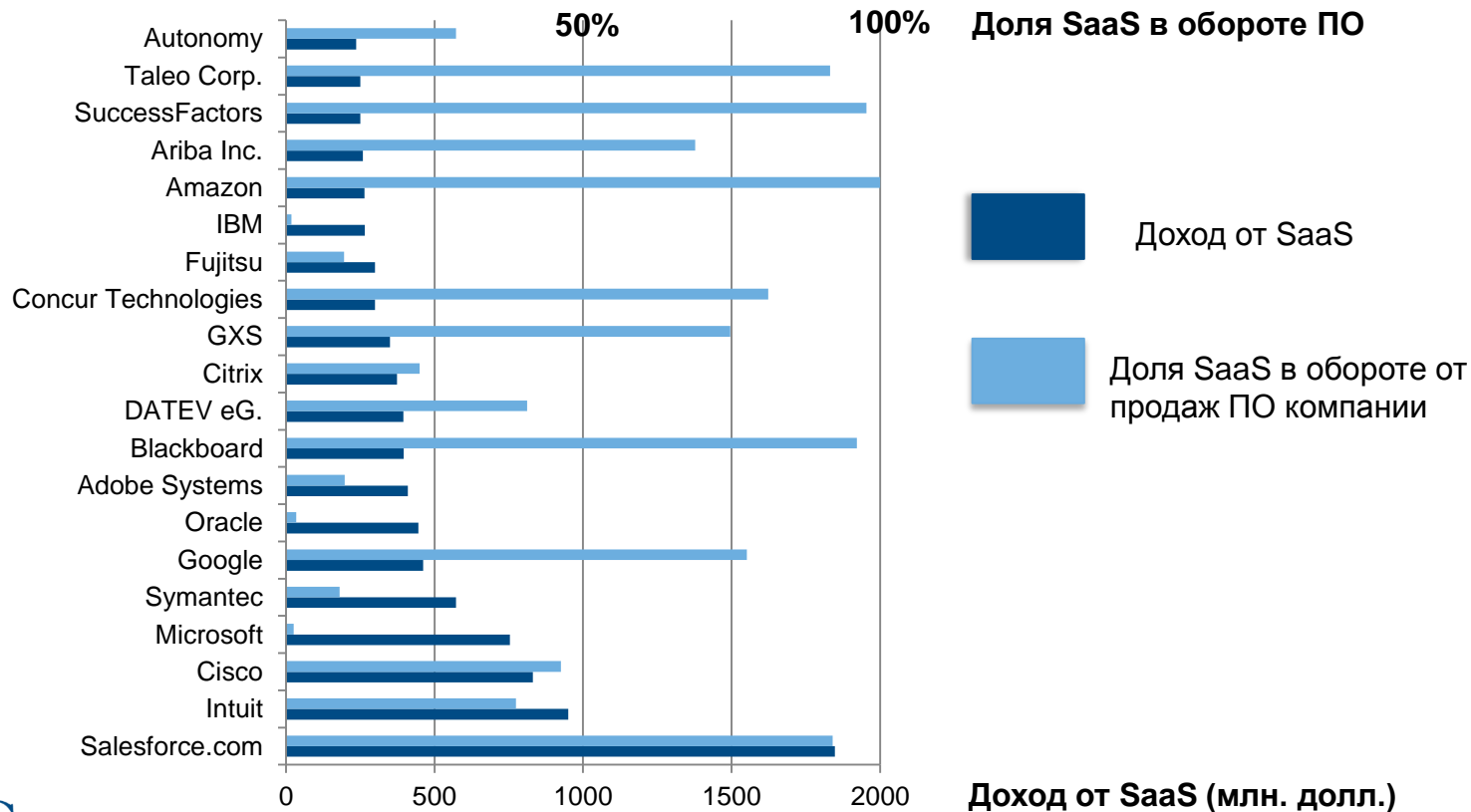
Источник: Отчет IDC Russia Cloud Services 2012-2016 Forecast and 2011 Analysis

Меняющиеся модели распределения ПО

Объем продаж поставщиков ПО в мире (млрд. долларов)

	2010	2016
SaaS	15,7	57,7
Лицензионное ПО	320,9	473,6
SaaS / ПО	4,9%	12,2%

Ведущие поставщики SaaS на мировом рынке в 2011 году



Почему малые и средние предприятия будут покупать облачные услуги?

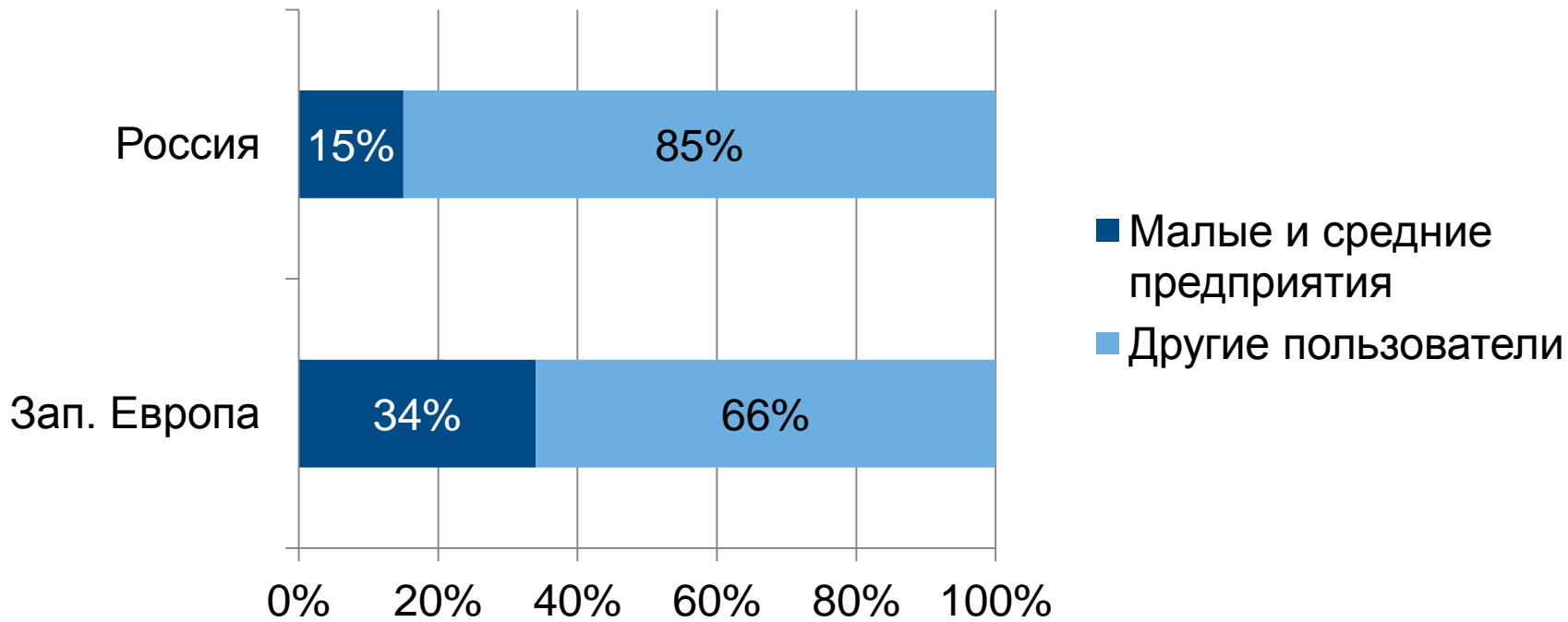
Потому что они дешевле, чем покупка традиционных решений!

Мой склад	Мегаплан	Эльба
1 пользователь — 240 р. в месяц	Совместная работа — 250 р. за 1 лицензию в месяц	ИП — 300 р. в месяц
5 + пользователей — 2 400 р. в месяц	Клиенты и продажи — 435 р. за 1 лицензию в месяц	Организации — 1 200 р. за 3 месяца
10+ пользователей — 6 500 р. в месяц	Бизнес-менеджер — 640 р. за 1 лицензию в месяц	Организации — 4 000 р. за год

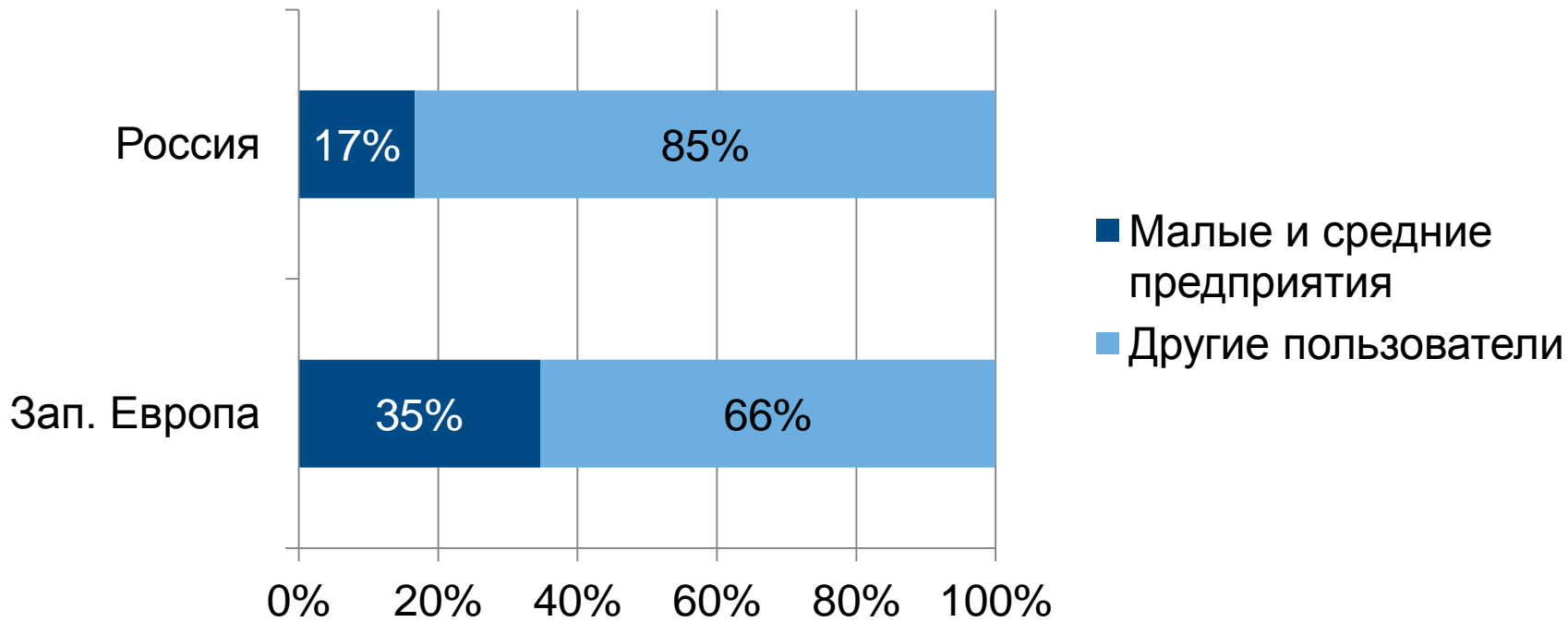
Почему малые и средние предприятия будут покупать облачные услуги?

- Кроме того...
 - Для них переход от пиратского ПО к SaaS – путь к большей безопасности
 - Они обычно знакомы с существующими бесплатными облачными инструментами
 - Они уже покупают услуги подписки в форме доступа в Интернет

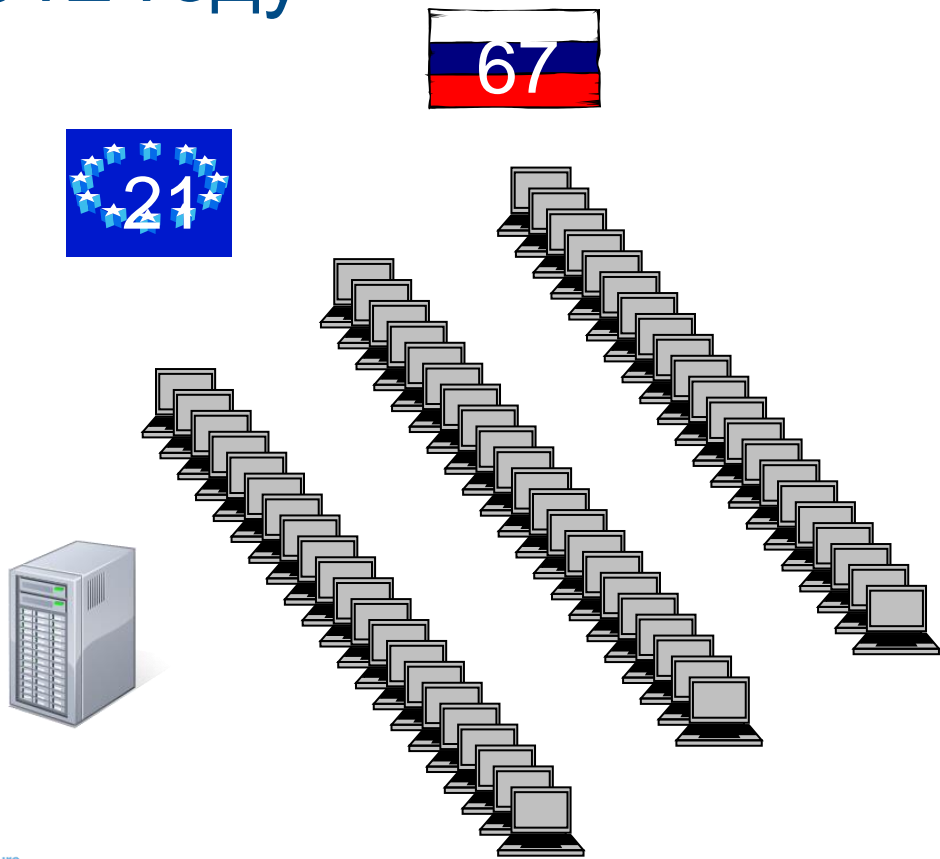
Расходы пользователей на дисковые системы хранения данных в Западной Европе и России в 2012 году



Расходы пользователей на серверы x86 в Западной Европе и России в 2012 году



Соотношение расходов на ПК и серверы в 2012 году



- В Европе на 1 сервер закупается 21 ПК
- В РФ – 67 ПК
- Высокий уровень недофинансирования в серверное оборудование SMB-компаний в РФ

Скорость миграции различных типов приложений в облако

Рынок облачных приложений США	Приложения для совместной работы	24%	Мгновенные сообщения	Корпоративное социальное ПО	Конференционное ПО	ПО для групповой работы	E-mail
		51%					
	ПО для работы с контентом	6%	ПО по управлению контентом	Оформление и публикация	Поиск и обнаружение	Корпоративные порталы	
		5%					
	CRM-приложения	33%	Продажи	Маркетинг	Обслуживание клиентов	Контактные центры	
		29%					
	Инженерные приложения	7%	CAD-CAE/CAM-приложения	Совместное управление данными об изделии			
	4%						
ERM-приложения	27%	Финансовый учет	Управление человеческим капиталом	Учет заработной платы	Закупки	Управление Финансовой производительностью	
	17%						
		Управление продуктами и ценными бумагами	Управление корпоративными активами	Управление заказами	Рынок облачных приложений США в 2011-м году составил 9.2 млрд. долл.		
SCM-приложения	3%	Логистика	Производственное планирование	Управление запасами			
	12%						

14% — % от суммарного объема рынка облачных приложений США

51% — % проникновения облачных приложений в данном сегменте на рынке США

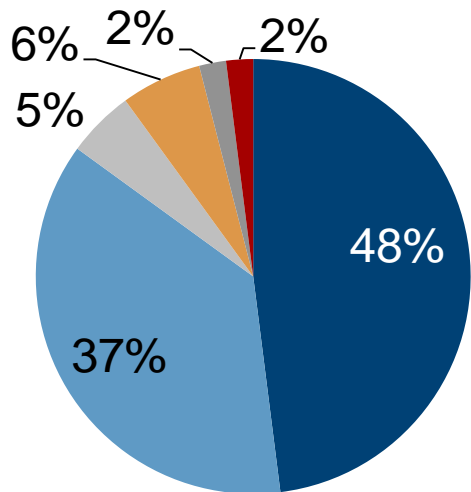
 Уже перемещаются в облако

 Вероятно переместятся в облако в течение двух лет

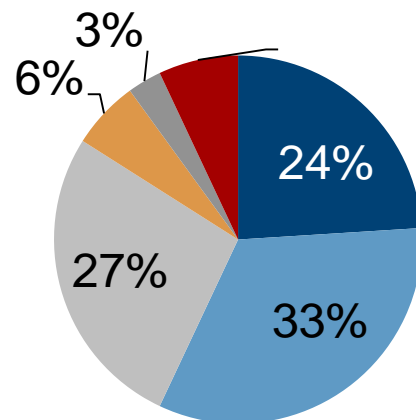
 Будут медленно перемещаться в облако

Какие приложения переходят в SaaS?

Россия, 2011 г.



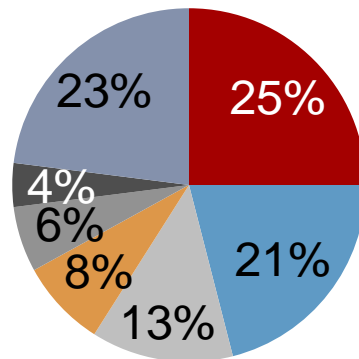
США, 2011 г.



- Приложения для совместной работы
- CRM
- ERM
- ECM
- SCM
- Инженерные приложения

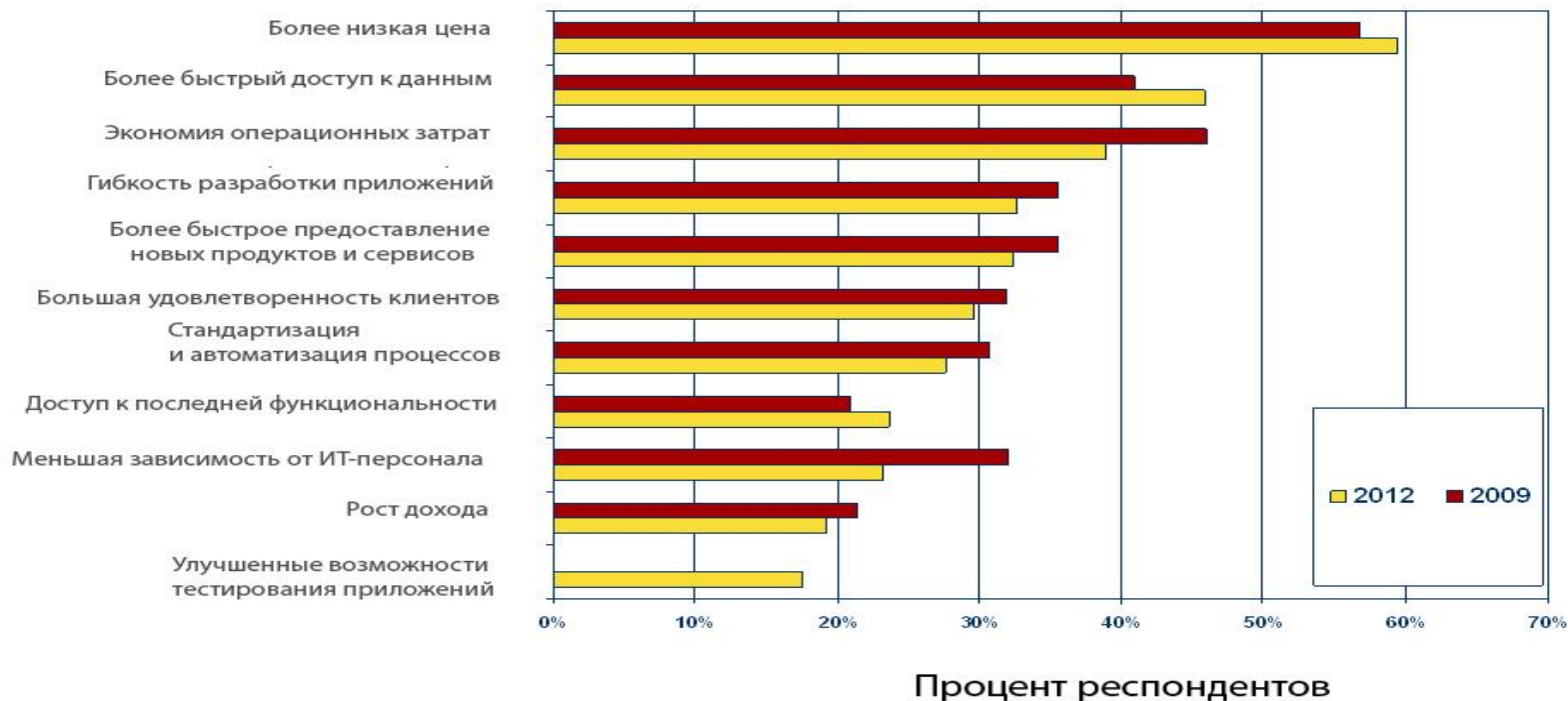
Вертикальная структура рынка облачных ИТ-услуг России

Публичные облака



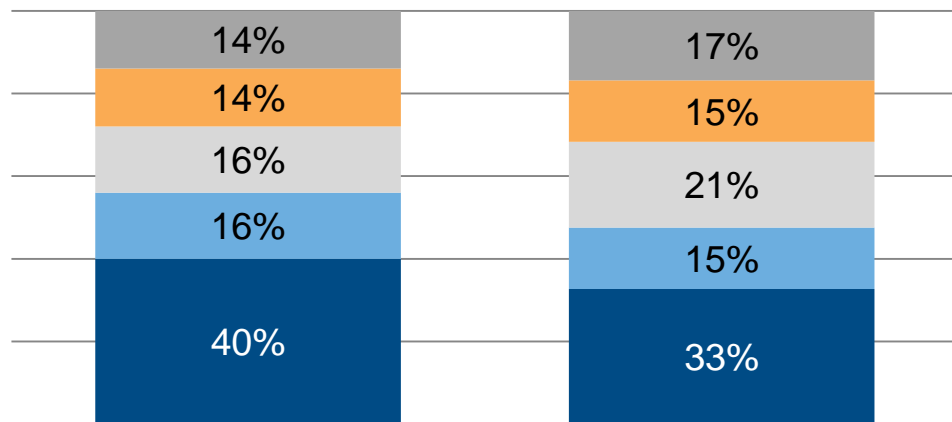
- Бизнес-услуги
- Розница / опт
- Коммуникации
- Производство
- С/х, строительство и добыча
- Транспорт
- Прочее

Основные причины перехода на облачные технологии



Источники: IDC, 2012 Cloud Professional Services Survey (N = 405); IDC, 2009 Cloud Professional Services Survey (N = 469)

Структура ИТ-бюджета сегодня и через два года



Сегодня

Через 2 года

- Публичное облако
- Виртуальное частное облако, выделенное частное облако
- Корпоративное частное облако
- Аутсорсинг ИТ
- Традиционные ИТ (внутренние)

n = 80

База респондентов: ИТ-директора США (или более высокая должность)

Сегодня	Возраст компании	
	Менее 5 лет в бизнесе (N = 132)	Более 5 лет в бизнесе (N = 665)
Традиционные ИТ	33%	39%
Услуги публичного облака	17%	15%

Через два года	Возраст компании	
	Менее 5 лет в бизнесе (N = 132)	Более 5 лет в бизнесе (N = 665)
Традиционные ИТ	28%	32%
Услуги публичного облака	21%	16%

Контактная информация



Роберт Фариш

Вице-президент IDC, Россия и СНГ

rfarish@idc.com

